

Business Developer (SaaS B2B)

Tu aimes convaincre ? Tu prends plaisir à ouvrir des portes et transformer une opportunité en client ? Tu cherches un environnement où tes résultats auront un réel impact ?

Alors, bienvenue chez Vertuoza ! Nous développons une solution SaaS qui simplifie le quotidien des entrepreneurs du bâtiment. Aujourd'hui, plus de **5000 entreprises** nous font confiance dans le Benelux, la France et la Suisse.

Pour poursuivre notre croissance, nous recherchons un **Business Developer** qui souhaite évoluer dans une scale-up ambitieuse, apprendre auprès d'une équipe performante et participer activement à notre développement.

TON IMPACT

Chez Vertuoza, tu ne te contentes pas de vendre un logiciel.

Tu accompagnes des entrepreneurs qui manquent de temps, jonglent entre leurs chantiers, leurs devis et leur rentabilité. Chaque client signé représente une entreprise qui travaille plus efficacement grâce à toi. Tu es un véritable acteur de notre croissance.

TES MISSIONS

Développer ton portefeuille

- Prospecter activement de nouveaux clients (cold calling, terrain, recommandations, networking...).
- Identifier les meilleures opportunités sur les marchés belge, français, suisse et luxembourgeois.
- Construire ton propre pipe commercial.

Gérer tout le cycle de vente

- Comprendre les enjeux de chaque prospect.
- Réaliser des démonstrations en visio ou directement chez le client.
- Conseiller, convaincre et négocier.
- Signer tes propres ventes.

Faire évoluer notre stratégie

- Tester de nouvelles approches commerciales.
- Partager tes idées avec l'équipe.
- Participer à l'amélioration continue de nos méthodes de vente.

Ce que tu trouveras chez nous:

- Une vraie autonomie.
- Une équipe Sales passionnée et bienveillante.

- Un accompagnement pour progresser rapidement.
- Des objectifs ambitieux mais atteignables.
- Un produit reconnu et apprécié par ses clients.
- Une entreprise en forte croissance où les opportunités d'évolution sont réelles.

💙 Pourquoi Vertuoza ?

- Une scale-up en forte croissance avec de vraies ambitions internationales
- Un produit concret utilisé par +7.000 clients
- Un environnement où tu peux avoir de l'impact rapidement
- Une proximité directe avec les fondateurs
- Une culture à 3 axes : **growth, people & customer centric**

👛 TU ES LE PROFIL IDEAL SI :

Tu as un bachelier ou un master à orientation commerciale

Tu as une première expérience concrète en vente SaaS, tech ou secteur du bâtiment

Tu es chasseur dans l'âme : tu vas chercher tes opportunités et tu ne lâches rien

Tu es orienté résultats, résilient et ambitieux

Tu es smart et en même temps concret : tu sais adapter ton discours à des interlocuteurs terrain

Tu es à l'aise en visio comme sur le terrain et tu sais créer rapidement de la confiance

Tu veux progresser vite et avoir un réel impact

Tu maîtrises parfaitement le français et tu as un bon niveau d'anglais. Le néerlandais est un atout.

Tu veux rejoindre une entreprise où ton impact est visible et où ton évolution ne dépend pas uniquement de ton ancienneté ? Alors discutons-en. 🚀