

Junior Business Consultant – Adfinity

Description

En tant que **Business Consultant** dédié à notre solution [Adfinity](#), votre mission consiste à orchestrer **l'implémentation fonctionnelle** de notre solution chez nos clients. Cela implique la configuration minutieuse des paramètres pour garantir une adéquation parfaite avec les besoins spécifiques de chaque client. Au cœur de votre rôle réside une **écoute active et une compréhension approfondie de l'écosystème de chaque client**, car aucun client n'est identique.

Contrairement à une gestion à long terme d'un seul client, votre sphère d'influence s'étend à **une multitude de clients et de projets simultanément**. La diversité est la clé de votre quotidien, avec plus de 1000 clients évoluant dans des secteurs variés tels que les soins de santé, la construction, et bien d'autres.

Votre journée de travail est loin d'être monotone. Elle offre **une variété dynamique et des défis constants**. Vous pourriez vous retrouver dans un univers sportif un jour et plonger dans l'univers médical le lendemain. Cette diversité enrichissante fera de chaque journée une expérience nouvelle et stimulante.

Si vous êtes passionné par la diversité, la résolution de problèmes complexes et que vous recherchez un environnement professionnel dynamique, alors rejoindre notre équipe en tant que Business Consultant pourrait être l'opportunité que vous attendiez !

Et si ce job vous plaît, autant le faire au sein du **Best Workplace de Belgique depuis 2015 ! ;-)**

Responsabilités

Suite à **une formation approfondie** dispensée par nos experts les plus qualifiés, vous acquerrez une expertise complète sur le fonctionnement de notre application [Adfinity](#). Vos responsabilités engloberont notamment :

- Participer activement à **l'implémentation** de notre solution [Adfinity](#) chez nos clients.
- **Configurer l'outil** de manière à ce qu'il réponde de manière optimale aux besoins spécifiques de chaque client.
- **Analyser et évaluer** les exigences du client pour les demandes spécifiques, en vous assurant de proposer des solutions adaptées.
- Gérer de manière autonome votre emploi du temps et un portefeuille composé d'**une dizaine de clients simultanément**.

- **Construire des relations solides** avec nos clients en fournissant des conseils professionnels avisés.
- **Dispenser des formations** standard aux clients sur l'utilisation optimale de la solution.
- Assurer un **suivi hebdomadaire** des projets, encadré par un Project Manager, afin de garantir la progression et la réussite des initiatives.

Quel type de profil cherchons-nous ?

Must-have :

- Diplôme de **Master**, idéalement en gestion
- **Affinités avec l'informatique** : Avoir un intérêt ou une expérience préalable dans le domaine informatique.
- **Capacité à sortir des sentiers battus et à prendre des initiatives** : Être proactif et créatif, capable de trouver des solutions innovantes et de prendre des initiatives sans craindre de sortir des schémas conventionnels.
- **Compétences relationnelles fortes** : Développer et entretenir des relations solides avec les clients et les membres de l'équipe, en démontrant une communication claire et efficace.
- Avoir une **orientation naturelle vers le service client** et apprécier le contact direct avec la clientèle.
- Désireux de se déplacer en clientèle **2 à 3 jours par semaine** : Être prêt à se déplacer régulièrement pour interagir directement avec les clients.
- **Être couteau suisse** et aimer **la gestion multiprojets** : Posséder une polyvalence permettant de s'adapter à diverses tâches et de gérer efficacement plusieurs projets simultanément.
- **Team player** : Travailler efficacement au sein d'une équipe, favoriser la collaboration et contribuer positivement à l'environnement de travail collectif.
- Maximum 2 ans d'expérience : Limite d'expérience professionnelle pour s'assurer d'une perspective fraîche et innovante.

Nice-to-have :

- **Aisance dans les discussions commerciales** : Exceller dans les interactions commerciales, que ce soit lors de négociations, de présentations ou de discussions avec les clients.
- Capacité à **repérer une opportunité qui n'était pas prévue initialement** : Développer un sens aigu pour identifier des opportunités imprévues et explorer de nouvelles pistes.
- Bonne **connaissance en SQL** : Avoir une compréhension approfondie du langage SQL pour manipuler et interroger des bases de données.
- Bonnes connaissances **en néerlandais et en anglais** : Être à l'aise dans au moins une langue en plus du français, le néerlandais et l'anglais, serait un atout.
- Expérience limitée dans une fonction similaire : Avoir une expérience préalable dans un rôle similaire serait un avantage, mais n'est pas obligatoire.

Avantages

Package compétitif :

- Voiture de société et carte carburant illimitée en Belgique.
- Chèques repas
- Eco-chèques
- Assurance hospitalisation **Alan** : partenaire santé innovant, transparent et paperless. Possibilité d'ajouter l'assurance ambulatoire et dentaire (spécialistes, médecins, dentistes,...) à un coût plus bas que si elle est prise à titre individuel
- Assurance groupe
- Abonnement de téléphone portable
- Congés d'ancienneté
- Plateforme permettant de convertir la prime de fin d'année en avantages supplémentaires et personnalisés

Environnement de travail fun et stimulant :

- Communication transparente
- Bureaux modernes et orientés bien-être
- Management jeune et dynamique, tourné vers l'avenir

- Evénements : business trips à l'étranger, événements sportifs, team-building, soirées de gala,...
- Fruits frais, petit déjeuner offert 1x/mois, salle de jeux (fléchettes, jeux vidéo et de société, kicker,...), afterwork tous les vendredis offert par Easi,...

Opportunités :

- Possibilité d'évolution rapide
- Possibilité de devenir actionnaire après 3-4 ans